

НАУЧНАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ НАУКА

СБОРНИК ЭССЕ СТУДЕНТОВ И УЧАЩИХСЯ ШКОЛ

ПО ИТОГАМ МЕЖДУНАРОДНЫХ
КОНКУРСОВ ЭССЕ
ОТ 10.08.2021

УДК 00
ББК 00
С17

Сборник эссе студентов и учащихся школ по итогам Международных конкурсов эссе от 10.08.2021 / Мельгунова А., Румянцева М.С., Куприенко Д.А. НОО Профессиональная наука, 2021 – 41 с.

ISBN 978-1-304-94590-7

Данная книга является сборником эссе по результатам конкурсов, проводимых НОО «Профессиональная наука» в рамках проекта Interclover.

Эта книга будет наиболее полезна для учащихся школ, студентов, магистрантов и аспирантов.

УДК 00
ББК 00

ISBN 978-1-304-94590-7



9 781304 945907

- © Редактор Н.А. Краснова, 2021
- © Коллектив авторов, 2021
- © НОО Профессиональная наука, 2021
- © Smashwords, Inc., 2021

СОДЕРЖАНИЕ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС БИЗНЕС-ПЛАНОВ «СОЗДАНИЕ ПРИБЫЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В МАЛЫХ И СРЕДНИХ ГОРОДАХ»	4
Мельгунова А. Бизнес-план ООО «ЛИБЕРТИ»	4
МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС ЭССЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И УЧАЩИХСЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ "МОЯ БУДУЩАЯ ПРОФЕССИЯ"	34
Румянцева М.С. FIRST CAPTIVE FLIGHT (OR THOUGHTS ABOUT MY FUTURE JOB)	34
МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС ЭССЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И УЧАЩИХСЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ «МОЕ НАУЧНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ»	38
Куприенко Д.А. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ТЕРМИНАЛЬНЫХ СИСТЕМ ПЕРЕРАБОТКИ ГРУЗОВ В РФ	38

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС БИЗНЕС-ПЛАНОВ «СОЗДАНИЕ ПРИБЫЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ В МАЛЫХ И СРЕДНИХ ГОРОДАХ»

Мельгунова А. Бизнес-план ООО «ЛИБЕРТИ»

Мельгунова Анна,

М-18-1

Руководитель: **Чистякова О.В.**

д.э.н., профессор

Кафедра менеджмента, маркетинга и сервиса
ФГБОУ ВО «БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Бизнес-план

Зоогостиницы ООО «ЛИБЕРТИ»

Вид деятельности: Услуги по уходу за домашними животными, такие как содержание и дрессировка (Код ОКВЭД 96.09), Деятельность ветеринарная для домашних животных (ОКВЭД 75.00.2).

Юридический адрес: 664009, РФ, Иркутская обл., г. Иркутск, п. Баклаши, ул. Дорожная 15.

Учредители:

- 1) Мельгунова Анна Максимовна (доля в уставном капитале – 50%);
- 2) Светлолобова Валерия Николаевна (доля в уставном капитале – 25%);
- 30 Логозовская Мария Андреевна (доля в уставном капитале – 25%).

Цель проекта: предоставление качественных услуг по передержке и временному размещению домашних животных. Гостиница может стать пунктом размещения как кошек, так и мелких и крупных (весом до 20 кг) собак.

Стоимость проекта: 220 000 (двести двадцать тысяч) рублей, из которых собственных средств – 100000 (сто тысяч) рублей, заемных средств – 120000 (сто двадцать тысяч) рублей.

Меморандум о конфиденциальности

Данный бизнес-план представляется на рассмотрение на конфиденциальной основе исключительно для принятия решения по финансированию данного проекта. Лицо, знакомящееся с бизнес-планом, берет на себя ответственность и гарантирует нераспространение содержащейся в нем информации без предварительного согласия автора. Данный бизнес-план не может быть использован для копирования или каких-либо иных целей, а также передаваться третьим лицам.

Принимая на рассмотрение этот бизнес-план, получатель берет на себя ответственность за сохранность информации и гарантирует возврат данной копии автору, если он не намерен инвестировать капитал в начало проекта.

Заявка на финансирование
Управляющей Иркутским отделением
Банка «Газпромбанк» №8945
г-же Петровой Н.А.
от генерального директора
ООО «ЛИБЕРТИ»
Мельгуновой А.М.

Уважаемая Наталья Алексеевна!

Банк «Газпромбанк» является очень перспективным банком России. Одним из главных направлений деятельности банка является грамотная поддержка малого бизнеса. Поэтому компания ООО «ЛИБЕРТИ» в лице генерального директора Мельгуновой Анны Максимовна обращается к Вам с просьбой ознакомиться с разработанным нами бизнес-планом и принять участие в финансировании нашего проекта.

Для того, чтобы компания могла начать осуществлять свою деятельность, мы нуждаемся в кредите размером 120000 (сто двадцать тысяч) рублей.

Если Вам будет интересен наш проект или возникнут какие-либо вопросы, мы готовы предоставить Вам более подробную информацию.

Благодарю за внимание и надеюсь на дальнейшее сотрудничество.

С уважением,

Генеральный директор ООО «ЛИБЕРТИ»,
Мельгунова А.М.

РЕЗЮМЕ

Примерно у каждого четвертого иркутянина есть домашний питомец (у 61% согласно ВЦИОМ). Жители Сибири воспринимают своего домашнего животного как члена семьи, друга и даже ребенка. Однако, если с ребенком вполне возможно уехать из дома (в отпуск, например), то домашнего питомца так легко взять с собой не удастся. Из этого вытекает главная проблема содержания домашних животных — это их полная зависимость от человека. Если владелец кошки, собаки или хомячка вынужден по какой-либо причине отсутствовать дома несколько дней, ему приходится искать варианты, где оставить своего любимца. Какие варианты передержки предлагает рынок зооуслуг в Иркутске?

1. Первый и самый распространенный способ временного содержания – оставить у знакомых или попросить друзей приходить домой ухаживать за питомцем. Помимо очевидных плюсов, у этого способа есть и «подводные камни». Животное очень скучает в одиночестве и способно обижаться, а

следствием этого может стать месть в виде порчи мебели, обоев и т.д. Да и, как правило, чужое животное становится обузой для родственников и знакомых даже на короткий период.

2. Второй вариант — это платная домашняя передержка. Есть люди, которые размещают объявления о передержке у себя дома на различных интернет-ресурсах. У такого пребывания, очевидно, больше минусов, чем плюсов:

- Во-первых, об этом человеке вы вряд ли сможете найти реальные отзывы в интернете. Действительно ли он любит животных и будет соблюдать все рекомендации по уходу и содержанию?
- Во-вторых, никакого договора ответственности на содержание питомца он подписывать, скорее всего, не будет, следовательно, человек вам будет ничего не должен в случае форс-мажора. Ответственность между вами зафиксирована не будет.
- В-третьих, вы никак не можете быть уверенными в том, как обращаются с вашим питомцем и как за ним ухаживают. В подобных случаях обычно видеонаблюдение не предусмотрено.
- В-четвертых, вы не можете быть уверены в том, что на этот период люди не возьмут на домашнюю передержку других питомцев, и они поладят между собой.
- Пятый аспект, который стоит учитывать – это дезинфекция. Ни одна квартира не может быть на 100% продезинфицирована после вашего и других животных. Если люди принимают на передержку питомцев, то вы не единственные постояльцы, не первые и не последние.

3. Третий и самый практичный вариант – это зоогостиницы. Почему же этот вариант по праву считается самым безопасным и практичным?

- Первое, на что стоит обратить внимание, — это возможность совершить гостевой визит в гостиницу и посмотреть на реальные условия содержания других питомцев.
- В интернете или социальных сетях представляется возможным найти реальные отзывы о заведении, связаться с людьми, которые пользовались их услугой, и уточнить интересующие вас детали.
- Большинство зоогостиниц работают по договору, в котором закреплены согласованные с вами условия пребывания питомца и случаи форс-мажора. По нему они несут официальную ответственность за вашего животного.
- Зоогостиницы, если они, конечно, не хотят навредить своей репутации, тщательно подходят к вопросам безопасности питомцев. Это включает в себя наличие камер видеонаблюдения, по которым владелец может посмотреть, как присматривали за

его четвероногим другом, постоянную дезинфекцию вольеров и наличие придомового ограждения.

С каждым годом количество домашних питомцев в семьях Иркутска и Иркутского района только увеличивается, а значит, проблема временного пристроя любимцев остается как никогда актуальной. В связи с этим, проанализировав актуальность проблемы и существующие в Иркутске варианты передержки животных, я поняла необходимость реализации идеи открытия зоогостиницы.

Зоогостиница ЛИБЕРТИ ставит перед собой цель предоставление качественных услуг по передержке и временному размещению домашних животных. Гостиница может стать пунктом размещения как кошек, так и мелких и крупных (весом до 20 кг) собак.

Зоогостиница будет располагаться в Октябрьском микрорайоне на улице Дорожная. Расположение довольно выгодное, поскольку:

1. выбранный дом находится не в спальном районе города, а значит, лай собак не будет мешать их жителям;
2. поблизости находится магазин зоотоваров Друг, где владельцы животных могут купить корм, лежанку, игрушки и другие необходимые питомцу для проживания вещи (если вещи питомца, например, остались дома).

По этому адресу мы будем арендовать дом площадью 138 кв.м. на участке 6 соток. Дом с мебелью сдается за 40 000 рублей в месяц, но поскольку мебель нам не нужна, для нас стоимость аренды будет составлять 30 тыс.руб / мес.

Гостиница будет вмещать в себя 44 места: по 22 для кошек и собак, а также отдельную небольшую зону для мелких грызунов. Зоны размещения животных будут отделены друг от друга. В каждой зоне будут располагаться вольеры и просторные внутренние игровые зоны. Также в здании будет отдельное помещение под склад, ванная комната, объединенная с санузлом, комната для персонала, где администраторы будут спать и отдыхать, и холл для приема владельцев животных.

Наличие придомового огороженного участка в 6 соток позволяет расположить там наружную зону для выгула собак и игр с ними.

Потенциальными потребителями услуг по предоставлению временной передержки питомцам являются владельцы кошек, мелких и крупных собак, а также мелких грызунов.

Гостиница несёт ответственность за жизнь и здоровье содержащихся в ней животных, поэтому на передержку принимают только здоровых уравновешенных питомцев, которые прошли необходимую профилактическую обработку. При заезде на передержку при животном должен быть паспорт здоровья, в который внесены все сведения о наличии прививки от бешенства, пройденной профилактической обработке от внутренних паразитов и других манипуляциях.

БИЗНЕС И ФИРМА

Организационно-правовая форма нашей компании – Общество с ограниченной ответственностью, сокращенное название – ООО «ЛИБЕРТИ». Организационно-экономическая характеристика ООО заключается в нескольких особенностях:

1. перед открытием фирмы формируется устав;
2. требуется уставный капитал, минимальный размер которого для стандартной фирмы, не нуждающейся для работы в лицензии, равен 10 тыс. руб.;
3. все учредители не несут ответственность по долгам компании своим личным имуществом, поэтому при объявлении фирмы банкротом распродаются исключительно активы организации;
4. наряду с ИП предприятие может пользоваться упрощенными режимами для расчета и уплаты налогов.

Какие же преимущества есть у данной организационно-правовой формы? Прежде всего, это невысокая личная материальная ответственность. В случае банкротства и иных финансовых проблем, учредитель ООО несет имущественную ответственность только в размере доли в уставном капитале. Также Общества с ограниченной ответственностью достаточно привлекательны для инвесторов, которые могут войти в состав соучредителей на любом этапе функционирования компании. Немаловажным преимуществом является возможность влиять на степень контроля за внутренними процессами работы предприятия через уменьшение или увеличение долей учредителей. Также стоит отметить, что при убытках у ООО нет необходимости платить налоги.

Профильная деятельность ООО «ЛИБЕРТИ» - предоставление качественных услуг по передержке и временному размещению таких домашних животных как кошки, мелкие и крупные (до 20 кг) собаки и мелкие грызуны. В задачи зоогостиницы войдет:

1. обеспечение безопасности и комфортного содержания животного в месте его временного пребывания;
2. обеспечение мер, направленных на предотвращение возможного побега животного, получения травм и каких-либо повреждений на время пребывания в гостинице для животных;
3. контроль за самочувствием животного, наблюдение ветеринара и оказание ветеринарной помощи в случае необходимости;
4. организация своевременного питания животного, доступа к чистой фильтрованной воде;
5. организация выгулов на улице (для собак);
6. соблюдение санитарно-гигиенических норм при содержании: регулярная уборка, дезинфекция мест содержания;
7. информирование владельца о состоянии и поведении животного.

Зоогостиница будет располагаться по адресу п. Баклаши, ул. Дорожная дом 15.

Это месторасположение довольно выгодное, поскольку дом находится не в спальном районе и у него имеется придомовая огороженная территория в 6 соток, а также поблизости располагается зоомагазин Друг, в котором при необходимости владелец питомца может купить своему четвероногому другу корм в гостиницу, лежанку и другие принадлежности.

К органам управления ООО «ЛИБЕРТИ» относятся Общее собрание участников и Генеральный директор, высшим органом из которых является Общее собрание.

ПРОДУКТ

К услугам, предоставляемым зоогостиницей ЛИБЕРТИ относятся следующие:

1. содержание кошки: питомцу предоставляется вольер размером 0,96 м² и высотой 0,8 метров, по одной миске для воды и корма, мягкий лежак. Животному дают чистую фильтрованную воду и корм, принесенный его владельцем. Уборка вольера производится ежедневно дезинфицирующими средствами, не представляющими угрозу жизни и здоровью питомца. В стоимость также включены игры и ласка от сотрудников гостиницы.

Стоимость содержания кошки – 500р / сутки.

2. Содержание собаки весом от 1 до 10 кг: питомец размещается в вольере размером 2,12 м² и высотой 1,2 метра, в котором также имеются по одной миске для воды и корма. Животному дают чистую фильтрованную воду и принесенный владельцем корм. Уборка вольера производится ежедневно дезинфицирующими средствами, не представляющими угрозу жизни и здоровью питомца. В стоимость также включены игры (как внутри гостиницы, так и на пригостиничной территории) и ласка от сотрудников гостиницы.

Стоимость содержания мелкой собаки – 650 р / сутки.

3. Содержание собаки весом от 11 до 20 кг: питомец размещается в вольере размером 2,12 м² и высотой 1,2 метра, в котором также имеются по одной миске для воды и корма. Животному дают чистую фильтрованную воду и принесенный владельцем корм. Уборка вольера производится ежедневно дезинфицирующими средствами, не представляющими угрозу жизни и здоровью питомца. В стоимость также включены игры (как внутри гостиницы, так и на пригостиничной территории) и ласка от сотрудников гостиницы.

Стоимость содержания средней собаки – 800 р / сутки.

Помимо основных услуг, зоогостиница также предлагает дополнительные, их включение в стоимость временного размещения питомца в обязательном порядке обговаривается с владельцем животного. Перечень дополнительных услуг включает в себя следующие:

1. Стрижка кошек, мелких и крупных собак: производится грумером и обговаривается для каждой породы индивидуально.
Стоимость услуги: 500 р / одна стрижка кошки или мелкой собаки и 1000 р / одна стрижка крупной собаки.
2. Профилактическая обработка от паразитов: производится исключительно по желанию владельца в целях профилактики (в частности, предоставляется собакам, поскольку они выгуливаются за пределами помещения гостиницы).
Стоимость одной процедуры обработки – 500 рублей.
3. Чистка глаз и ушей: необходимость и количество процедур обговариваются с владельцем животного, но услуга является рекомендательной, поскольку напрямую связана со здоровьем питомца.
Стоимость одной чистки – 250 рублей.
4. Мытье + сушка: процедура обговаривается с владельцем животного, исходя из особенностей характера питомца. Процедура является сложной, поскольку присутствует риск неадекватного поведения животного.
Стоимость одной процедуры – 800 рублей.
5. Вычес: процедура обычно идет в комплексе с мытьем и сушкой. Производится специальными продезинфицированными (с помощью термообработки) инструментами во избежание риска возникновения кожных заболеваний у питомцев.
Стоимость одного раза – 600 рублей.
6. Общий курс дрессировки: услуга для собак, чтобы не дать им забыть выученные команды. Проводится квалифицированным специалистом, стоимость одного часа дрессировки – 500 рублей.

Помимо вольеров, в зонах имеются игровые площадки. У кошек площадь свободной игровой зоны составляет 16 м². Чтобы не давать питомцу грустить, гостиницей предоставляются двухэтажные и трехэтажные домики со столбами под когтеточки и привязанными игрушками. Также в свободном доступе имеются всевозможные мячики, «мышки» и ленточки – все, чтобы питомец чувствовал себя как дома. Кошки могут играть как вместе, так и по-отдельности – все зависит от характера питомца и от того, как он ладит с другими животными. Возможность групповой игры с другими кошками обговаривается индивидуально с каждым владельцем питомца.

Площадь внутренней свободной игровой зоны для собак составляет 22 м². Для развлечения четвероногих гостиницей в свободном доступе предоставляются всевозможные мячики (резиновые, теннисные и др.), резиновые косточки и канаты для совместных игр. Собаки чаще всего играют вместе, при наличии согласия хозяина и отсутствия особых указаний по развлечению животного.

Собаки также могут играть на пригостиничной территории, огражденной забором. Риск того, что собака сбежит, полностью отсутствует, поскольку забор

забетонирован в земле (невозможно сделать подкоп), а калитка открывается только тогда, когда все собаки находятся внутри помещения.

Предполагаемые объемы реализации основных услуг, предоставляемых зоогостиницей, в первый квартал функционирования компании:

1. содержание кошек – 103 питомца;
2. содержание мелких собак (весом от 1 до 10 кг) – 56 питомцев;
3. содержание крупных собак (весом от 11 до 20 кг) – 49 питомцев;

АНАЛИЗ РЫНКОВ СБЫТА

Зоогостиницы являются местом содержания животных, а значит, они подконтрольны ветеринарной службе субъекта Российской Федерации. Требования по шумоизоляции и другим санитарным нормам проверяются представителями Роспотребнадзора региона.

Деятельность по оказанию услуг передержки и временного разрешения животных может вести зарегистрированный в официальном порядке предприниматель, получивший разрешение санитарных органов на открытие гостиницы для питомцев. В ином требования регламентируются нормативами ГОСТ. Среди ключевых условий, позволяющих вести подобный вид деятельности, выделяют следующие:

1. наличие соответствующей территории;
2. зонирование внутренних помещений гостиницы;
3. отдельные изолированные номера для зверей;
4. наличие необходимого оборудования.

Анализ показал, что в Иркутске и Иркутском районе мало компаний, оказывающих качественные услуги по передержке и временному размещению домашних животных. Большая часть этих компаний не предоставляют столько мест, а также такое количество услуг по уходу за животными на время отсутствия их хозяев, сколько будет предоставлять для питомцев гостиница «ЛИБЕРТИ». Также, в большинстве своем, условия размещения животных не соответствуют требованиям ГОСТ.

В связи с этим образуется ниша для открытия зоогостиницы, предоставляющей широкий спектр качественных услуг по временному размещению питомцев и уходу за ними, которая поможет решить проблему того, где и с кем оставить домашнего любимца на время отсутствия хозяина.

Нашими потенциальными потребителями являются владельцы кошек, мелких и крупных собак.

На протяжении последних лет наблюдается положительная динамика роста количества домашних животных в иркутских семьях, в особенности кошек. Но при данной тенденции не отмечается увеличение количества зоогостиниц на территории Иркутска и Иркутского района. Эта тенденция сыграет немаловажную роль в развитии и функционировании нашей зоогостиницы, ведь чем больше в

семьях появляется домашних животных и чем меньше в отрасли оперирует конкурентов, тем большим становится число наших временных «жителей».

КОНКУРЕНЦИЯ

Конкуренция на рынке предоставления услуг по передержке и временному размещению животных в Иркутске довольно небольшая, что значительно облегчает работу зоогостиницы ЛИБЕРТИ. Основными конкурентами нашей компании являются фирмы, предоставляющие услуги по временному размещению кошек и мелких и средних собак.

К основным конкурентам на местном рынке относятся:

1. зоогостиница домашнего типа Dog's&Cat's House. Она находится в СПК Железнодорожник и предоставляет услуги передержки как кошек, так и мелких и средних собак. Dog's&Cat's House позиционирует себя как зоогостиница домашнего типа, поскольку представляет собой обычный жилой дом с планировкой под людей, а не под животных, разделенный на комнаты, где собаки и кошки могут передвигаться свободно где, как и когда им захочется. Ни одна комната не оснащена вольерами, игровыми зонами и зонами осмотра животных. С одной стороны, это помогает создать привычную, «домашнюю» обстановку для питомца, но с другой, это вопрос их же безопасности, ведь нет гарантии того, что все размещенные в доме животные будут вести себя дружелюбно по отношению друг к другу. Зоогостиница не оснащена камерами видеонаблюдения и кварцевыми лампами, что также ставит под вопрос безопасность питомца.
1 сутки проживания кошки обойдутся хозяину в 600 рублей, собаки (неважно, мелкой или средней) – в 800 рублей. Зоогостиница не предоставляет услуги по уходу за животными (груминг, чистка ушей и глаз и т.д.).
2. Зоогостиница «Котейка». Она находится на ул. Советской и предоставляет услуги лишь по содержанию кошек. Номера делятся на «стандарт» и «люкс», отличаются лишь тем, что в последних есть лежак. Каждый питомец содержится в отдельном номере, который представляет собой комнату, больше похожую на секцию шкафа. Все время размещения питомец сидит один за закрытой дверью комнаты, и выпускается из номера 2 раза в день. Зоогостиница не оснащена камерами видеонаблюдения, но в ней имеются кварцевые лампы (но только в коридорах, в комнатах животных их нет). Также «Котейка» не предоставляет услуги по уходу за животными.
Стоимость проживания на сутки в номере «стандарт» обойдется хозяину кошки в 420 рублей, в номере «люкс» - 500 рублей.
3. Зоогостиница «Добрые руки». Компания находится в мкр. Березовый и предоставляет услуги по содержанию кошек и мелких и средних собак. Животные содержатся в условиях 2-х комнатной квартиры, вне вольеров и клеток, предельное количество питомцев – 3. Владельцем в социальных

сетях гостиницы указано одно из условий принятия питомца на проживание – его неагрессивность и способность уживаться с другими животными, что значительно сужает круг потенциальных потребителей услуг компании. Администратор зоогостиницы не является квалифицированным специалистом по оказанию ветеринарных услуг, а это значит, что он будет не в силах оказать профессиональную помощь питомцу в экстренных случаях. Квартира также не оснащена камерами видеонаблюдения и кварцевыми лампами, а значит, не гарантирует 100-процентную безопасность размещенных в ней животных.

Стоимость проживания кошек за сутки составляет 200 рублей, собак – 350 рублей. Зоогостиница в большей степени подойдет для тех, кто хочет сэкономить на размещении своего питомца, а не предоставить ему безопасное и комфортное проживание.

Для эффективной деятельности зоогостиницы «ЛИБЕРТИ» я более детально проанализировала информацию о вышеупомянутых конкурентах и обобщила ее в Таблице 1. Оценка была произведена по 6-балльной шкале, критериями сравнения ЛИБЕРТИ с компаниями-конкурентами являются цена, меры безопасности (в этот критерий входит наличие видеокамер, кварцевых ламп, ветеринарного образования у администратора и совместное/раздельное проживание питомцев), предоставляемый уход, соотношение цена/качество и месторасположение.

Табл. 1.

Сравнительная оценка ЛИБЕРТИ с конкурентами

Критерий сравнения	ЛИБЕРТИ	Dog's&Cat's House	Котейка	Добрые руки
Цена	5	4	4	6
Меры безопасности	6	1	2	1
Предоставляемый уход	6	1	1	1
Соотношение цена/качество	6	3	3	3
Месторасположение	6	2	6	2
Средний балл	5,6	2,2	3,4	2,6

Из таблицы видно, что у зоогостиницы ЛИБЕРТИ нет сильных конкурентов. Ни одна из вышеперечисленных компаний не предоставляет услуги по размещению питомцев такого качества, которое предоставляет наша компания. Зоогостиница ЛИБЕРТИ дорожит каждым размещенным в ней питомцем, обеспечивает им квалифицированный уход и наиболее безопасные и комфортные условия проживания. Хотя цена в нашей гостинице несколько выше, чем в других, зато питомцам гарантируется 100-процентное внимание, забота и безопасность.

СТРАТЕГИЯ МАРКЕТИНГА

Цель стратегического маркетинга — разработать программу действий, благодаря которым бизнес впоследствии получит прибыль, поддержку инвесторов и партнеров, преимущество перед конкурентами.

Задачами, поставленными перед нашей зоогостиницей в ходе разработки маркетинговой стратегии, являлись следующие:

1. анализ рынков сбыта услуг компании;
2. выявление и анализ конкурентов;
3. определение тенденций развития выбранного рынка;
4. анализ спроса на услуги временного размещения животных;
5. определение стратегии ценообразования;
6. рекламирование услуг компании.

Необходимость открытия зоогостиницы обусловлена тем, что в Иркутске и Иркутском районе мало компаний, оказывающих качественные услуги по передержке и временному размещению домашних животных. У ЛИБЕРТИ есть всего три конкурента, но все эти фирмы не предоставляют столько мест, а также такое количество услуг по уходу за животными на время отсутствия их хозяев, сколько предлагает своим посетителям наша компания.

Этот рынок также привлекателен тем, что на протяжении последних лет на нем наблюдается положительная динамика роста количества домашних животных в иркутских семьях. Но при данной тенденции не отмечается увеличение количества зоогостиниц на территории Иркутска и Иркутского района. В связи с этим, нашей компании будет легче развиваться и успешно функционировать, увеличивая количество посетителей с каждым кварталом.

Для определения спроса на услуги временного размещения питомцев в зоогостинице я провела небольшой опрос. Поскольку нашими потенциальными потребителями являются владельцы кошек, мелких и крупных собак, то респондентами в моем опросе стали именно они. Всего было опрошено 20 человек – этого количества вполне достаточно на первоначальном этапе, чтобы понять, востребованы ли услуги зоогостиниц. На первый вопрос, который звучал как «Какое место вы бы выбрали для размещения питомца на время вашего отсутствия дома?» 17 человек выбрали вариант «зоогостиница», трое человек проголосовали за вариант «оставил(-а) бы у знакомого». Вариант «квартирная передержка у незнакомого человека» не был выбран ни одним респондентом. Это показывает, что доверие у хозяев питомцев вызывают все же зоогостиницы с официальным оформлением договоров и обеспечением комфортных и безопасных условий проживания, нежели неизвестные «квартирные» передержки.

Далее респондентам предлагалось ответить на вопрос «Какую из нижеперечисленных зоогостиниц вы бы выбрали, исходя из предоставляемых ими услуг и цен на них?» и был представлен весь перечень предлагаемых компаниями

ЛИБЕРТИ, Добрые руки, Котейка и Dog's&Cat's House услуг с ценами на них. 17 из 20 человек выбрали вариант «ЛИБЕРТИ», двое выбрали зоогостиницу Dog's&Cat's House и только один респондент выбрал вариант «Котейка». Эта статистика позволяет нам выделить конкурентные преимущества, которые имеет зоогостиница ЛИБЕРТИ перед своими конкурентами.

Последний вопрос звучал так: «Укажите, на какой срок вам чаще всего приходится оставлять своего питомца одного?». 14 человек проголосовали за вариант «5-7 дней», 4 человека указали «8 и более дней», два респондента выбрали вариант «менее 5 дней». Эта статистика позволяет нам определить среднюю продолжительность возможного пребывания питомцев в зоогостинице.

Опрос показал, что услуги зоогостиниц довольно востребованы, и большинство владельцев животных выбирают для них самое лучшее: безопасность, комфорт и должный уход – все, что есть в нашей зоогостинице.

При установлении цен на услуги наша компания использует стратегию ценового прорыва. Она предполагает установление сначала более низких цен, чем заслуживают услуги зоогостиницы, а затем, по мере увеличения осведомленности потребителей об услугах и увеличения клиентской базы, цены будут несущественно повышаться каждый год. Цена, которой соответствует качество предоставляемых услуг (полное обеспечение безопасности животных, большие зоны и множество развлечений, индивидуальный подход и внимание каждому питомцу, контроль квалифицированного специалиста и т.д.), будет установлена на третий год функционирования фирмы.

Чтобы раскрутить новую зоогостиницу, потребуется комплекс определенных действий, а именно:

1. необходимо осведомить жителей города об открытии гостиницы путем наружной рекламы, рекламы в интернете;
2. крайне важно ведение соцсетей (в частности, Instagram), чтобы люди могли наглядно посмотреть, как выглядит зоогостиница изнутри и снаружи, ознакомиться с прайс-листом и списком услуг, читать живые отзывы постояльцев и т.д.
3. для повышения лояльности потребителей к салону можно предоставлять им такие «плюшки» как скидки, дисконтные карты и др.
4. ввести систему скидок для пенсионеров.

Примерные расходы на рекламу в первом квартале указаны в таблице 2. Реализация услуг будет осуществляться как с помощью прямого сбыта, т.е. за счет установления прямых контактов с потребителями услуг (хозяевами животных), так и с помощью косвенного сбыта – путем рекламы и рекомендаций блогеров.

Табл. 2.

Расходы на рекламу за первый квартал

Вид рекламы	Стоимость
Ситиборды-указатели	15 000 рублей
Реклама у иркутских блогеров	10 000 рублей
Таргетированная реклама	10 000 рублей
Контекстная реклама	15 000 рублей

ПЛАН СНАБЖЕНИЯ

Для реализации проекта нам необходимо:

1. найти подходящее помещение;
2. закупить необходимое оборудование и инвентарь;
3. привлечь квалифицированный персонал;
4. обустроить помещение изнутри и снаружи.

Зоогостиница будет располагаться в арендованном доме площадью 138 м² и придомовым участком в 6 соток по адресу п. Баклаши, ул. Дорожная дом 15. Это месторасположение довольно выгодное, поскольку дом находится не в спальном районе и у него имеется придомовая огороженная территория для выгула собак, а также поблизости располагается зоомагазин Друг, в котором при необходимости владелец питомца может купить своему четвероногому другу корм в гостиницу, лежанку и другие принадлежности.

Что касается необходимого оборудования, то оно будет приобретено в собственность. Амортизационные отчисления будут рассчитываться, исходя из срока службы оборудования. Затраты на закупку оборудования представлены в таблице 3.

Табл. 3.

Затраты на необходимое оборудование

Оборудование	Стоимость
Вольеры для кошек (22 шт.)	66 000 руб.
Вольеры для собак (22 шт.)	88 000 руб.
Микроволновка	3 000 руб.
Стеллажи (2 шт.)	6 000 руб.
Холодильник	10 000 руб.
Кресла (2 шт.)	6 000 руб.
Стол администратора	4 000 руб.

Помимо оборудования нам необходим инвентарь для обустройства вольеров животных. Потребность в инвентаре и затраты на его закупку описаны в Таблице 4.

Затраты на прочий инвентарь

Инвентарь	Стоимость (на год)
Ватные диски (12 уп.)	2 376 руб.
Ватные палочки (10 уп.)	1 540 руб.
Лежаки для кошек	8 800 руб.
Резиновые мячики	550 руб.
Теннисные мячики	600 руб.
Резиновые косточки	900 руб.
Игрушки для кошек	500 руб.
Домики-когтеточки	10 000 руб.
Миски (88 шт.)	8 800 руб.

Поскольку владельцы, заселяя питомца, предоставляют администраторам корма, в доме будет выделено отдельное помещение под склад. В нем на стеллажах (для кошек и для собак отдельно) будут размещены корма, которые будут подписаны в соответствии с номером вольера, в котором находится животное, чтобы избежать путаницы и возможных неприятных последствий.

Следующий шаг реализации проекта – наем персонала. Нам необходимы следующие работники:

1. административно-управленческий персонал:
 - а. Директор (мес. оклад 40 тыс. руб.);
 - б. Администратор (первые 3 квартала – один человек, в 4 квартале планируется нанять еще одного администратора), мес. оклад 25 тыс. руб.;
2. вспомогательный производственный персонал:
 - а. уборщица (мес. оклад 7 тыс. руб.);
 - б. дрессировщик (мес. оклад 10 тыс. руб.);
 - с. грумер (мес. оклад 10 тыс. руб.).

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН И МЕНЕДЖМЕНТ

Для создаваемого предприятия выбрана наиболее распространенная организационно-правовая форма – Общество с ограниченной ответственностью.

Организационная структура, выбранная для ООО «ЛИБЕРТИ» является линейной. К преимуществам данного вида структуры относятся простота реализации на практике, четкие и логичные управленческие связи, четкое разграничение сфер полномочий и ответственности, оперативность и экономичность принятия решений. Оргструктура нашей компании представлена на Рисунке 1.

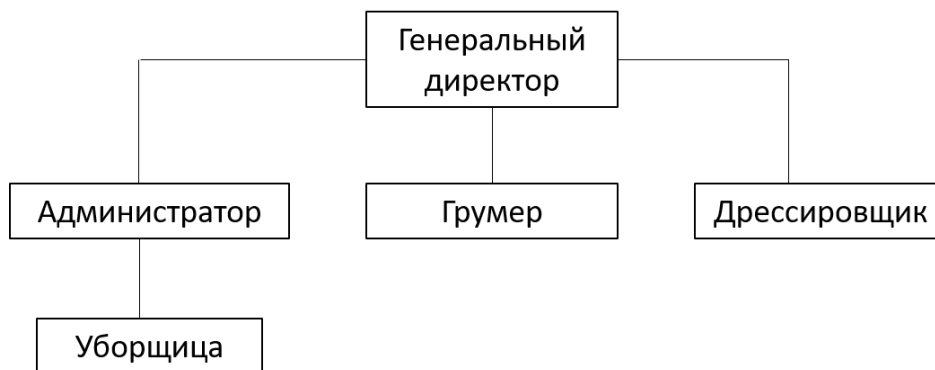


Рис. 1. Оргструктура ООО «ЛИБЕРТИ»

Высшим органом управления является Общее собрание участников ООО. Общее руководство деятельностью компании осуществляет Совет Директоров. Единоличным исполнительным органом является Генеральный директор, который осуществляет руководство и контроль текущей деятельности фирмы.

К обязанностям Генерального директора относится:

1. контроль исполнения предприятием всех федеральных и региональных требований по уплате налогов в бюджет и во внебюджетные фонды.
2. организация работы предприятия;
3. организация обучения и аттестации работников, их рационального задействования;
4. разработка штатного расписания и должностных инструкций для работников компании;
5. организация и контроль ведения бухучета на предприятии;
6. контроль за исполнением сотрудниками своих прямых обязанностей по должности и внутреннего распорядка;
7. принятие мер при выявлении нарушений;

В обязанности администратора входят следующие пункты:

1. запись клиентов на размещение питомцев, консультация клиентов по интересующим их вопросам;
2. встреча клиентов и организация для них ознакомительной экскурсии по зоогостинице;
3. прием вещей и корма для питомца и присвоение им соответствующего номера;
4. проверка наличия ветеринарного паспорта у животного;
5. обговаривание и запись условий содержания питомца индивидуально с каждым клиентом;
6. предложение клиентам дополнительных услуг и их запись в книгу постояльца;
7. размещение животных в вольерах;

8. обеспечение животных доступом к воде и корму, выгул собак, игры с питомцами;
9. ежедневная проверка здоровья каждого питомца;
10. принятие мер в случае выявления недомогания животного;
11. нахождение на связи с владельцами 24/7, своевременное предоставление фото- и видеоотчета.

К обязанностям уборщицы относится:

1. поддержание чистоты в каждой зоне (для кошек и для собак);
2. дезинфекция вольеров, мисок, лежачков после выселения животного;
3. уборка и дезинфекция ванной комнаты и санузла;
4. сбор и раскладывание по местам разбросанных игрушек;
5. протирание окон и дверей.

В обязанности грумера входят следующие задачи:

1. стрижка питомцев;
2. проведение гигиенических и спа-процедур (мытьё, сушка);
3. комплексный уход за глазами и ушами животных;
4. комплексный уход за лапами животных;
5. комплексный уход за шерстью животных;
6. консультирование клиентов по вопросам ухода за домашними животными;
7. уборка рабочего места, приспособлений, инструментов, а также содержание их в надлежащем состоянии.

К обязанностям дрессировщика относится:

1. проверка состояния специального инвентаря и оборудования для дрессировки перед началом работы;
2. составлять программы, расписания дрессировочных и тренировочных занятий исходя из предпочтения владельца животного;
3. осуществление постоянной дрессировки и тренировки собак.
4. Контроль за состоянием здоровья собак, незамедлительное докладывание ветеринарному врачу о любых отклонениях в поведении животного;

РИСКИ

В условиях существующей экономической ситуации как в России, так и в мире в целом риск является неотъемлемой составляющей деятельности любого предприятия. Набор рисков определяется спецификой отрасли, в которой оперирует компания. Анализ рисков, включающий в себя выделение из набора рисков тех, которые оказывают наибольшее влияние на деятельность фирмы, позволит сузить круг рисков и разработать в дальнейшем меры по их устранению.

К техническим рискам, способным оказать неблагоприятное влияние на деятельность зоогостиницы, можно отнести такие как неисправность камер видеонаблюдения, поломка вольеров, выход из строя холодильного оборудования. Чтобы не допустить появления подобных проблем, необходимо закупить

качественное, сертифицированное оборудование.

Оказать плохое влияние на имидж компании и, как следствие этого, на количество клиентов, может низкая квалификация персонала. В зоогостиничном бизнесе администратор и владелец несут огромную ответственность за размещенных в зоогостинице животных. Неумение предотвратить возникновение опасных для здоровья питомцев ситуация, вовремя диагностировать проблемы со здоровьем и принять соответствующие меры может обернуться для компании огромным финансовым и репутационным ущербом. Чтобы избежать возникновения подобных рисков, руководству компании необходимо тщательно подойти к поиску и найму персонала. Администратор должен иметь ветеринарное образование, а грумеры и дрессировщики – подтверждающие их квалификацию сертификаты.

Низкая эффективность выбранных средств рекламирования также не лучшим образом повлияет на деятельность ООО «ЛИБЕРТИ». Чтобы не допустить наступления данного риска, необходимо начать рекламировать услуги зоогостиницы незадолго до ее официального открытия. Это даст возможность, в случае чего, скорректировать рекламную кампанию и повысить ее эффективность.

Оказывающими наибольшее влияние на деятельность зоогостиницы являются финансовые риски, поскольку прибыль и убытки напрямую зависят от количества «постояльцев». Это количество будет увеличиваться только в том случае, если потребители будут полностью устраивать соотношение цены и качества предоставляемых нашей компанией услуг. Поэтому, чтобы максимально снизить данный вид рисков, ООО «ЛИБЕРТИ» необходимо предоставлять такие услуги, которые не предлагаются конкурентами или не исполняются ими в должном образе, и которые полностью соответствуют требованиям ГОСТ.

ОПИСАНИЕ ФИНАНСОВОГО ПЛАНА

Для открытия бизнеса нам необходимы денежные средства в размере 220 000 рублей. Поскольку учредительный капитал ООО «ЛИБЕРТИ» составляет 100 000 рублей, то сумма кредита, необходимая к получению, составляет 120 тысяч рублей. За счет этого мы сможем закупить необходимое оборудование и инвентарь, обустроить помещение, внести арендную плату и выплатить заработную плату персоналу за первые кварталы работы компании. Получение кредита рассчитано на годовую процентную ставку в 13,5%.

Для оценки эффективности вложенных в предприятие средств обратимся к показателям финансовой состоятельности проекта. Показатели рентабельности в 12 квартале приведены в Таблице 4.

Табл. 4.

Показатели рентабельности проекта (12 кв.)

Показатель	Значение
Рентабельность активов	9,1%
Рентабельность инвестированного капитала	9,4%
Рентабельность уставного капитала	395,6%
Рентабельность продаж	27,3%
Себестоимость к выручке от реализации	65,77%
Полные текущие затраты к выручке от реализации	65,77%

Проанализировав положительную динамику рентабельности нашей компании, можно с уверенностью сказать, что вложение денежных средств в зоогостиничный бизнес является эффективным и прибыльным.

Для более подробного анализа также следует обратиться к показателям оценки использования инвестиций, которые представлены в Таблице 5.

Табл. 5.

Показатели оценки использования инвестиций

Показатель	Значение
Оборачиваемость активов	0,3
Оборачиваемость учредительного капитала	14,5
Оборачиваемость текущих активов	0,3
Оборачиваемость постоянного капитала	16,2
Оборачиваемость чистого оборотного капитала	0,3

Оборачиваемость учредительного капитала и постоянного капитала с каждым кварталом увеличивается, все остальные показатели – уменьшаются.

Показатели оценки финансового состояния за рассчитанный период также имеют положительную динамику, а это значит, что компания будет способна покрывать все свои пассивы в любой период функционирования фирмы. Показатели оценки финансового состояния приведены в Таблице 6.

Табл. 6.

Показатели оценки финансового состояния

Показатель	Значение
Коэффициент общей ликвидности	32,6
Коэффициент немедленной ликвидности	32,6
Коэффициент общей платежеспособности	0,0

Чистая текущая стоимость проекта (NPV) за три года для инвестиционных издержек составит 3 879 745,25 рублей при внутренней норме доходности в 597,7%, для собственного капитала - 3 877 501 рубля, при внутренней норме доходности в 1150,3%.

Проект окупится за 2 квартала (0,5 года), что говорит о том, что срок окупаемости небольшой, а это является хорошим показателем для открытия компании.

СТРАТЕГИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Для реализации данного проекта нам потребуются денежные средства в размере 220 000 рублей. Проект предусматривает наличие двух источников финансирования – собственные и заемные средства. К собственным средствам относятся 100 тысяч рублей, которые будут внесены учредителями ООО в качестве уставного капитала. Поскольку этих средств будет недостаточно для открытия бизнеса, то планируется привлечь заемные средства в виде кредита, сумма которого составит 120 000 рублей. Кредит предоставляется под 13,5% годовых и будет выплачиваться поквартально в течение 6 кварталов. График гашения задолженности представлен в Таблице 7.

Табл. 7.

График гашения задолженности по кредиту

1 кв.	2 кв.	3 кв.	4 кв.	5 кв.	6 кв.	7 кв.	8 кв.
4 050	23712,50	23037,50	22362,50	21687,50	21012,50	20337,50	0,00

Коэффициент соотношения собственных и заемных средств равен 1,2, что показывает, что компания, хоть и в небольшой степени, но зависит от заемных источников финансирования.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.

УТВЕРЖДЕН

Общим собранием участников
общества с ограниченной ответственностью

"ЛИБЕРТИ"

«11» января 2021 г.

Протокол N 1

УСТАВ общества с ограниченной ответственностью "ЛИБЕРТИ"

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Общество с ограниченной ответственностью «ЛИБЕРТИ» (далее - Общество) создано и осуществляет свою деятельность в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и иными нормативными актами действующего законодательства Российской Федерации.

1.2. Полное официальное фирменное наименование Общества - Общество с ограниченной ответственностью «ЛИБЕРТИ»; сокращенное фирменное наименование Общества - ООО «ЛИБЕРТИ».

1.3. Место нахождения Общества: Российская Федерация, Иркутская область, Иркутский р-н, п. Баклаши, ул. Дорожная 15.

1.4. Общество создается без ограничения срока.

1.5. Общество имеет печать, штампы и бланки со своим наименованием, собственную эмблему.

1.6. Общество имеет права, исполняет обязанности и несет ответственность в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

2. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ И ИМУЩЕСТВО ОБЩЕСТВА

2.1. Уставный капитал Общества составляет 100000 (сто тысяч) рублей.

2.2. Размер доли участника Общества Мельгуновой А.М. составляет 50000 (пятьдесят тысяч) рублей, что составляет 50% уставного капитала. Размер доли участника Общества Светлолобовой В.Н. составляет 25000 (двадцать пять тысяч) рублей, что составляет 25% уставного капитала. Размер доли участника Общества Логозовской М.А. составляет 25000 (двадцать пять тысяч) рублей, что составляет 25% уставного капитала.

2.3. Соотношение долей не может быть изменено.

2.4. Оплата долей в уставном капитале Общества может быть осуществлена следующим имуществом: деньгами.

2.5. Увеличение уставного капитала Общества может осуществляться за счет имущества Общества и/или за счет дополнительных вкладов участников Общества.

3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ УЧАСТНИКОВ

3.1. Участник Общества имеет право:

3.1.1. Участвовать в управлении делами Общества в порядке, установленном Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и настоящим Уставом, в том числе присутствовать на Общем собрании участников Общества, принимать участие в

обсуждении вопросов повестки дня и голосовать при принятии решений.

3.1.2. Получать информацию о деятельности Общества и знакомиться с его бухгалтерскими книгами и иной документацией.

3.1.3. Получать прибыль пропорционально своей доли в уставном капитале Общества.

3.1.4. Требовать выплаты невыплаченной части распределенной прибыли Общества в течение 3 лет со дня истечения срока выплаты части распределенной прибыли Общества, определенного в соответствии с п. 3.1.3 настоящего Устава.

3.1.5. Передать в залог свою долю или часть доли в уставном капитале Общества другому участнику Общества с согласия Общего собрания участников Общества.

3.1.6. Продать или осуществить отчуждение иным образом своей доли или части доли в уставном капитале Общества одному или нескольким участникам с согласия остальных участников Общества в порядке, предусмотренном Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

3.1.7. Продать или осуществить отчуждение иным образом своей доли или части доли в уставном капитале Общества третьему лицу с согласия остальных участников и Общества в порядке, предусмотренном Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и разд. 4 настоящего Устава.

3.1.8. Потребовать приобретения Обществом доли в случаях, предусмотренных Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

3.1.9. Получить в случае ликвидации Общества часть имущества, оставшегося после расчетов с кредиторами, или его стоимость.

3.2. Участник Общества обязан:

3.2.1. Оплачивать долю в уставном капитале Общества в порядке, в размерах и в сроки, которые предусмотрены Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и Договором об учреждении Общества от «11» января 2021 г. N 1.

3.2.2. Не разглашать информацию о деятельности Общества, в отношении которой установлено требование об обеспечении ее конфиденциальности.

3.2.3. Вносить вклады в имущество Общества в следующем порядке: пропорционально своей доле в уставном капитале Общества.

Вклады в имущество Общества вносятся деньгами.

4. ПОРЯДОК ПЕРЕХОДА ДОЛИ (ЧАСТИ ДОЛИ) В УСТАВНОМ КАПИТАЛЕ ТРЕТЬЕМУ ЛИЦУ

4.1. Продажа либо отчуждение иным образом доли или части доли в уставном капитале Общества третьим лицам допускается с соблюдением требований, предусмотренных настоящим Уставом и действующим законодательством Российской Федерации.

4.2. Участники Общества пользуются преимущественным правом покупки доли или части доли участника Общества по цене предложения третьему лицу.

4.3. Общество имеет преимущественное право покупки доли или части доли, принадлежащих участнику Общества, по цене предложения третьему лицу.

Преимущественное право покупки Обществом доли или части доли участника Общества должно быть реализовано в течение 7 (семи) дней со дня истечения преимущественного права покупки у участников Общества или отказа всех участников Общества от использования преимущественного права покупки доли или части доли путем направления акцепта оферты участнику Общества.

Осуществление Обществом преимущественного права покупки доли или части доли по заранее

определенной Уставом цене допускается только при условии, если цена покупки Обществом доли или части доли не ниже установленной для участников Общества цены.

4.4. Участники Общества или Общество вправе воспользоваться преимущественным правом покупки не всей доли или не всей части доли в уставном капитале Общества, предлагаемых для продажи. При этом оставшаяся доля или часть доли может быть продана третьему лицу после частичной реализации указанного права Обществом или его участниками по цене и на условиях, которые были сообщены Обществу и его участникам (либо по цене не ниже заранее определенной Уставом цены).

4.5. Участники Общества могут приобрести долю или часть доли непропорционально размерам их долей.

4.6. Участник Общества, намеренный продать свою долю или часть доли третьему лицу, обязан известить в письменной форме об этом остальных участников Общества и само Общество путем направления через Общество за свой счет нотариально удостоверенной оферты, адресованной этим лицам и содержащей указание цены и других условий продажи. Оферта о продаже доли или части доли считается полученной всеми участниками Общества в момент ее получения Обществом. Оферта считается неполученной, если в срок не позднее дня ее получения Обществом участнику Общества поступило извещение о ее отзыве.

Отзыв оферты о продаже доли или части доли после ее получения Обществом допускается только с согласия всех участников Общества.

4.7. Участники Общества вправе воспользоваться преимущественным правом покупки доли или части доли в течение 30 (тридцати) дней с даты получения оферты Обществом.

4.8. При отказе отдельных участников Общества от использования преимущественного права покупки доли или части доли в уставном капитале Общества либо использовании ими преимущественного права покупки не всей предлагаемой для продажи доли или не всей предлагаемой для продажи части доли другие участники Общества могут реализовать преимущественное право покупки доли или части доли в уставном капитале Общества в соответствующей части пропорционально размерам своих долей в пределах оставшейся части срока реализации ими преимущественного права покупки доли или части доли.

4.9. В случае если в течение сроков, установленных п. п. 4.3 и 4.8 настоящего Устава, с даты получения оферты Обществом участники Общества или Общество не воспользуются преимущественным правом покупки доли или части доли, предлагаемых для продажи, в том числе образующихся в результате использования преимущественного права покупки не всей доли или не всей части доли либо отказа отдельных участников Общества и Общества от преимущественного права покупки доли или части доли, оставшиеся доля или часть доли могут быть проданы третьему лицу по цене, которая не ниже установленной в оферте для Общества и его участников цены, и на условиях, которые были сообщены Обществу и его участникам (или по цене, которая не ниже заранее определенной настоящим Уставом цены).

4.10. Преимущественное право покупки доли или части доли в уставном капитале Общества у участника прекращаются в день истечения срока использования данного преимущественного права.

Заявления участников Общества об отказе от использования преимущественного права покупки доли или части доли должны поступить в Общество до истечения срока осуществления указанного преимущественного права, установленного в соответствии с п. 4.8 настоящего Устава.

4.11. Согласие участников Общества на отчуждение или переход доли или части доли к третьему лицу считается полученным при условии, если всеми участниками Общества и Обществом в течение 30 (тридцати) дней со дня получения соответствующего обращения или оферты Обществом представлены составленные в письменной форме заявления о согласии на отчуждение доли или части доли либо в течение указанного срока не представлены составленные в письменной форме заявления об отказе от дачи согласия на отчуждение или переход доли или части доли.

4.12. Доли в уставном капитале Общества переходят к наследникам граждан и к правопреемникам юридических лиц, являвшихся участниками Общества.

4.13. Иные условия и порядок перехода доли (части доли) в уставном капитале Общества

третьим лицам устанавливаются Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

5. СТРУКТУРА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ

В Обществе созданы следующие органы управления и контроля:

5.1. Органы управления Общества: Общее собрание участников, Генеральный директор.

6. ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ УЧАСТНИКОВ

6.1. Высшим органом Общества является Общее собрание участников Общества.

6.2. Очередное Общее собрание участников проводится в срок не реже чем один раз в год и не ранее чем через два месяца и не позднее чем через четыре месяца после окончания финансового года.

6.3. К компетенции Общего собрания участников относятся:

6.3.1. Определение основных направлений деятельности Общества, а также принятие решения об участии в ассоциациях и других объединениях коммерческих организаций.

6.3.2. Утверждение Устава Общества, внесение в него изменений или утверждение Устава Общества в новой редакции, принятие решения о том, что Общество в дальнейшем действует на основании типового устава, либо о том, что Общество в дальнейшем не будет действовать на основании типового устава, изменение размера уставного капитала Общества, наименования Общества, места нахождения Общества.

6.3.3. Назначение Генерального директора и досрочное прекращение их полномочий, а также принятие решения о передаче полномочий Генерального директора Общества управляющему (управляющей организации), утверждение такого управляющего (управляющей организации) и условий договора с ним (ней). Установление размера вознаграждения и денежных компенсаций Генеральному директору.

6.3.4. Утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов.

6.3.5. Принятие решения о распределении чистой прибыли Общества между участниками Общества.

6.3.6. Утверждение (принятие) документов, регулирующих внутреннюю деятельность Общества (внутренних документов Общества).

6.3.7. Принятие решения о размещении Обществом облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг.

6.3.8. Назначение аудиторской проверки, утверждение аудитора и определение размера оплаты его услуг.

6.3.9. Принятие решения о реорганизации или ликвидации Общества.

6.3.10. Назначение ликвидационной комиссии и утверждение ликвидационных балансов.

6.3.11. Принятие решения о согласии на совершение Обществом сделки, в совершении которой имеется заинтересованность согласно ст. 45 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью", а также принятие решения о согласии на совершение крупной сделки согласно ст. 46 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ.

6.3.12. Принятие решений о создании Обществом других юридических лиц, об участии Общества в других юридических лицах, о создании филиалов и представительств.

6.3.13. Определение порядка приема в состав участников Общества и исключения из числа ее участников.

6.4. Решения Общего собрания участников Общества принимаются открытым голосованием.

6.5. Решения по вопросам, предусмотренным п. п. 6.3.2 настоящего Устава, а также решения по иным вопросам, для которых в соответствии с настоящим Уставом и действующим законодательством Российской Федерации предусмотрен порядок принятия большинством не менее двух третей голосов от общего числа голосов участников Общества, принимаются большинством не менее двух третей голосов от общего числа голосов участников Общества.

Решение по вопросу, предусмотренному п. 6.3.9, принимается участниками единогласно.

Решения по остальным вопросам, относящимся к компетенции Общего собрания участников Общества, принимаются участниками большинством голосов от общего числа голосов участников Общества.

6.6. Подготовка, созыв и проведение Общего собрания участников осуществляются в соответствии с Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и настоящим Уставом.

7. ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

7.1. Генеральный директор руководит текущей деятельностью Общества и решает все вопросы, которые не отнесены настоящим Уставом и Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" к компетенции других руководящих органов Общества.

Генеральный директор подотчетен Общему собранию участников Общества.

7.2. Генеральный директор избирается Общим собранием участников Общества на 3 (три) года. Генеральный директор может переизбираться неограниченное число раз.

7.4. Генеральный директор:

1) без доверенности действует от имени Общества, в том числе представляет его интересы и совершает сделки;

2) выдает доверенности на право представительства от имени Общества, в том числе доверенности с правом передоверия;

3) подписывает финансовые документы Общества;

4) обеспечивает выполнение решений Общего собрания участников и планов деятельности Общества;

5) рассматривает текущие и перспективные планы работ;

6) распоряжается имуществом Общества в пределах, установленных Общим собранием участников, настоящим Уставом и действующим законодательством Российской Федерации;

7) открывает расчетный, валютный и другие счета Общества в банках, заключает договоры и совершает иные сделки;

8) утверждает договорные тарифы на услуги и продукцию Общества;

9) обеспечивает организацию бухгалтерского учета и ведение отчетности;

10) представляет на утверждение Общему собранию участников годовой отчет и баланс Общества;

11) подготавливает материалы, проекты и предложения по вопросам, выносимым на рассмотрение Общего собрания участников;

12) участвует в Общем собрании участников с правом совещательного голоса;

13) определяет организационную структуру Общества;

14) издает приказы о назначении на должности работников Общества, об их переводе и увольнении, применяет меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания;

15) утверждает штатные расписания Общества, филиалов и представительств Общества;

16) утверждает правила, процедуры и другие внутренние документы Общества, за исключением документов, утверждение которых отнесено настоящим Уставом к компетенции других руководящих органов Общества;

17) осуществляет иные полномочия, не отнесенные Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" или уставом Общества к компетенции Общего собрания участников.

7.5. Порядок избрания Генерального директора, его деятельности и принятия им решений устанавливается настоящим Уставом.

8. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

8.1. Внесение изменений и дополнений в настоящий Устав или утверждение устава Общества осуществляется по решению Общего собрания участников, за исключением случаев, предусмотренных действующим законодательством Российской Федерации.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2.

Договор N 1
об учреждении Общества с ограниченной
ответственностью «ЛИБЕРТИ»
(учредители - физические лица)

г. Иркутск

«11» января
2021 г.

Мельгунова Анна Максимовна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 06.03.2015, код подразделения: 380-003; зарегистрирована по адресу: Иркутская область, Иркутский р-н, ул. Кленовая 9, Светлолобова Валерия Николаевна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 01.01.2001, код подразделения: 123-456; зарегистрирована по адресу: г. Иркутск, ул. Ржанова 2/2 и Логозовская Мария Андреевна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 01.01.2001, код подразделения: 123-456; зарегистрирована по адресу: г. Иркутск, ул. Байкальская 234/16, именуемые в дальнейшем "Учредители", договорились создать в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации Общество с ограниченной ответственностью «ЛИБЕРТИ».

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА. УЧРЕДИТЕЛИ. ПОРЯДОК ИХ СОВМЕСТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1. Учредители договариваются учредить хозяйственное общество в форме общества с ограниченной ответственностью и обязуются исполнить все связанные с этим требования действующего законодательства Российской Федерации.

Общество с ограниченной ответственностью «ЛИБЕРТИ», именуемое в дальнейшем "Общество", создается в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" и иным действующим законодательством Российской Федерации.

1.2. Состав Учредителей Общества:

1) Мельгунова Анна Максимовна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 06.03.2015, код подразделения: 380-003; зарегистрирована по адресу: Иркутская область, Иркутский р-н, ул. Кленовая 9.

2) Светлолобова Валерия Николаевна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 01.01.2001, код подразделения: 123-456; зарегистрирована по адресу: г. Иркутск, ул. Ржанова 2, кв.2.

3) Логозовская Мария Андреевна, паспорт гражданина Российской Федерации, выдан: Отделом УФМС России по Иркутской области в Октябрьском р-не гор. Иркутска, дата выдачи: 01.01.2001, код подразделения: 123-456; зарегистрирована по адресу: г. Иркутск, ул. Байкальская 234, кв.16.

1.3. Обязанности Учредителей по совершению действий, связанных с учреждением Общества, распределяются между ними следующим образом:

1) Мельгунова А.М. обязуется в срок до «11» февраля 2021 г. совершить следующие действия: внести свой вклад в уставной капитал в размере 50000 рублей. Зарегистрировать компанию, заказать печать; открыть расчетный счет в банке.

2) Светлолобова В.Н. обязуется в срок до «11» февраля 2021 г. совершить следующие действия: внести свой вклад в уставной капитал в размере 25000 рублей.

3) Логозовская М.А. обязуется в срок до «11» февраля 2021 г. совершить следующие действия: внести свой вклад в уставной капитал в размере 25000 рублей.

1.4. Учредители обязуются нести расходы по учреждению Общества соразмерно приобретаемым долям в уставном капитале Общества в соответствии с настоящим Договором.

1.5. Настоящий Договор определяет порядок осуществления Учредителями совместной деятельности по учреждению Общества, размер уставного капитала Общества, размер и номинальную стоимость доли каждого из Учредителей Общества, а также размер, порядок и сроки

оплаты таких долей в уставном капитале общества.

2. НАИМЕНОВАНИЕ И МЕСТО НАХОЖДЕНИЯ ОБЩЕСТВА

2.1. Полное фирменное наименование Общества на русском языке: Общество с ограниченной ответственностью «ЛИБЕРТИ», сокращенное наименование на русском языке: ООО «ЛИБЕРТИ».

2.2. Место нахождения Общества: Иркутский р-н, п. Баклаши, ул. Дорожная 15.

3. ПРЕДМЕТ И ЦЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБЩЕСТВА

3.1. Предмет и цели деятельности Общества подробно оговорены в Уставе.

3.2. Общество вправе совершать все действия, не запрещенные действующим законодательством Российской Федерации.

Деятельность Общества не ограничивается оговоренной в Уставе. Сделки, выходящие за пределы уставной деятельности, но не противоречащие закону, признаются действительными.

4. ПРАВОВОЙ СТАТУС

4.1. Общество приобретает права юридического лица с момента его государственной регистрации.

4.2. Общество имеет в собственности обособленное имущество, учитываемое на его самостоятельном балансе, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. В соответствии с действующим законодательством Российской Федерации имущество Общества формируется за счет вкладов Учредителей (участников), в том числе денежных средств, поступивших в качестве платы за доли, а также имущества, произведенного и приобретенного Обществом за счет его хозяйственной деятельности.

4.3. Общество несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

4.4. Общество не отвечает по обязательствам своих участников.

4.5. Участники Общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью Общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей в уставном капитале Общества.

Участники Общества, не полностью оплатившие доли, несут солидарную ответственность по обязательствам Общества в пределах стоимости неоплаченной части принадлежащих им долей в уставном капитале Общества.

В случае несостоятельности (банкротства) Общества по вине его участников или по вине других лиц, которые имеют право давать обязательные для Общества указания либо иным образом имеют возможность определять его действия, на указанных участников или других лиц в случае недостаточности имущества Общества может быть возложена субсидиарная ответственность по его обязательствам.

5. УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

5.1. Уставный капитал Общества определяет минимальный размер его имущества, гарантирующего интересы кредиторов Общества.

Уставный капитал Общества составляется из номинальной стоимости долей его участников.

Размер уставного капитала Общества и номинальная стоимость долей его участников определяются в рублях.

На момент создания Общества его уставный капитал составляет 100000 (сто тысяч) рублей.

5.2. Размеры долей участников Общества в его уставном капитале и их номинальная стоимость при учреждении Общества:

- 1) Мельгунова А.М. – 50%; номинальная стоимость доли – 50000 (пятьдесят тысяч) рублей;
- 2) Светлолобова В.Н. – 25%; номинальная стоимость доли – 25000 (двадцать пять тысяч) рублей;
- 3) Логозовская М.А. – 25%; номинальная стоимость доли – 25000 (двадцать пять тысяч) рублей;

Оплата долей в уставном капитале Общества производится деньгами.

5.3. На момент государственной регистрации Общества его уставный капитал должен быть оплачен полностью:

1) Мельгунова А.М. обязуется к моменту государственной регистрации Общества оплатить не менее 100% своей доли в уставном капитале Общества;

2) Светлолобова В.Н. обязуется к моменту государственной регистрации Общества оплатить не менее 100% своей доли в уставном капитале Общества;

3) Логозовская М.А. обязуется к моменту государственной регистрации Общества оплатить не менее 100% своей доли в уставном капитале Общества.

5.4. Каждый Учредитель Общества должен оплатить полностью свою долю в уставном капитале Общества в течение 30 дней.

5.5. В случае неполной оплаты доли в уставном капитале Общества в течение срока, определяемого в соответствии с п. 5.4 настоящего Договора, неоплаченная часть доли переходит к Обществу. Такая часть доли должна быть реализована Обществом в порядке и в сроки, которые установлены ст. 24 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

В случае невыполнения Учредителем Общества своей обязанности по оплате доли в уставном капитале Общества в сроки, установленные в п. 5.4 настоящего Договора, Учредитель уплачивает Обществу штраф в размере 0,1% от не оплаченной в срок суммы.

5.6. В случае прекращения у Общества права пользования имуществом до истечения срока, на который такое имущество было передано в пользование Обществу для оплаты доли, участник Общества, передавший имущество, обязан предоставить Обществу по его требованию денежную компенсацию, равную плате за пользование таким же имуществом на подобных условиях в течение оставшегося срока пользования имуществом. Денежная компенсация должна быть предоставлена одновременно в разумный срок с момента предъявления Обществом требования о ее предоставлении, если иной порядок предоставления денежной компенсации не установлен решением Общего собрания участников Общества. Данное решение принимается Общим собранием участников Общества без учета голосов участника Общества, передавшего Обществу для оплаты своей доли право пользования имуществом, которое прекратилось досрочно.

В случае непредоставления в установленный срок компенсации доля или часть доли в уставном капитале Общества, пропорциональная неоплаченной сумме (стоимости) компенсации, переходит к Обществу. Такая доля или часть доли должна быть реализована Обществом в порядке и в сроки, которые установлены ст. 24 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью".

5.7. Имущество, переданное участником Общества в пользование Обществу для оплаты своей доли, в случае выхода или исключения такого участника из Общества остается в пользовании Общества в течение срока, на который данное имущество было передано.

5.8. Не допускается освобождение Учредителя Общества от обязанности оплатить долю в уставном капитале Общества.

5.9. Порядок изменения размера уставного капитала, а также порядок передачи участниками своих долей третьим лицам определяются Уставом Общества.

6. РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ ОБЩЕСТВА МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ ОБЩЕСТВА

6.1. Общество один раз в год принимает решение о распределении своей чистой прибыли между участниками Общества. Решение об определении части прибыли Общества, распределяемой между участниками Общества, принимается Общим собранием участников Общества.

6.2. Часть прибыли Общества, предназначенная для распределения между его участниками, распределяется пропорционально их долям в уставном капитале Общества.

6.3. Общество не вправе принимать решение о распределении своей прибыли между участниками Общества:

- до полной оплаты всего уставного капитала Общества;

- до выплаты действительной стоимости доли или части доли участника Общества в случаях, предусмотренных Федеральным законом от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью";

- если на момент принятия такого решения Общество отвечает признакам несостоятельности (банкротства) в соответствии с Федеральным законом от 26.10.2002 N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" или если указанные признаки появятся у Общества в результате принятия такого решения;

- если на момент принятия такого решения стоимость чистых активов Общества меньше его уставного капитала и резервного фонда или станет меньше их размера в результате принятия такого решения;

- в иных случаях, предусмотренных федеральными законами.

6.4. По прекращении указанных в п. 6.3 настоящего Договора обстоятельств Общество обязано выплатить участникам Общества прибыль, решение о распределении которой между участниками Общества принято.

7. УПРАВЛЕНИЕ В ОБЩЕСТВЕ

7.1. Высшим органом Общества является Общее собрание участников Общества.

Общее собрание участников Общества может быть очередным или внеочередным. Все участники Общества имеют право присутствовать на Общем собрании участников Общества, принимать участие в обсуждении вопросов повестки дня и голосовать при принятии решений.

7.2. Единоличный исполнительный орган Общества – Генеральный директор - избирается Общим собранием участников Общества сроком на 3 (три) года.

8. ВЫХОД УЧАСТНИКА ОБЩЕСТВА ИЗ ОБЩЕСТВА

8.1. Возможность, а также порядок выхода участника из Общества закрепляются в Уставе Общества.

9. КОНТРОЛЬ, УЧЕТ И ОТЧЕТНОСТЬ

9.1. Для осуществления своих прав по контролю за деятельностью Общества каждый участник имеет право на получение информации и справок по всем вопросам, связанным с деятельностью Общества. Формы контроля, а также учета и отчетности определяются Уставом Общества, действующим законодательством Российской Федерации, а также решениями Общего собрания участников Общества.

10. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

10.1. Каждый из Учредителей (участников) Общества обязуется не разглашать конфиденциальную информацию о создании и деятельности Общества.

10.2. Передача информации, не подлежащей разглашению, третьим лицам, опубликование или иное разглашение такой информации могут осуществляться лишь в порядке, установленном Общим собранием участников.

11. ФОРС-МАЖОР

11.1. Учредители освобождаются от частичного или полного исполнения обязательств по настоящему Договору, если неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, возникших после заключения настоящего Договора в результате событий чрезвычайного характера, которые Учредитель не мог ни предвидеть, ни предотвратить разумными мерами. К обстоятельствам непреодолимой силы относятся события, на которые Учредитель не может оказать влияния и за возникновение которых он не несет ответственности, например: землетрясение, наводнение, пожар, а также забастовка, правительственные постановления или распоряжения государственных органов.

11.2. Учредитель, ссылающийся на обстоятельства непреодолимой силы, обязан немедленно информировать других Учредителей о наступлении подобных обстоятельств в письменной форме, причем по требованию других Учредителей должен быть представлен удостоверяющий документ.

11.3. Учредитель, который не может из-за обстоятельств непреодолимой силы выполнить обязательства по настоящему Договору, обязан приложить с учетом положений Договора все усилия к тому, чтобы как можно скорее компенсировать последствия невыполнения обязательств.

12. РАССМОТРЕНИЕ СПОРОВ

12.1. Учредители обязаны прилагать все усилия к тому, чтобы решать все разногласия и споры, которые могут возникнуть в связи с исполнением настоящего Договора, путем переговоров.

12.2. Споры и разногласия, не урегулированные в результате переговоров, разрешаются в судебном порядке в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации.

13. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

13.1. Настоящий Договор вступает в силу с даты его подписания Учредителями.

13.2. Все изменения и дополнения к настоящему Договору составляются в письменной форме.

13.3. Во всем, что не предусмотрено настоящим Договором, Стороны руководствуются действующим законодательством Российской Федерации.

13.4. Настоящий Договор составлен в 7 (семи) экземплярах, имеющих равную юридическую силу.

ПОДПИСИ УЧРЕДИТЕЛЕЙ

_____/ Мельгунова Анна Максимовна /
(подпись) (Ф.И.О.)

_____/ Светлолобова Валерия Николаевна /
(подпись) (Ф.И.О.)

_____/ Логозовская Мария Андреевна /
(подпись) (Ф.И.О.)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС ЭССЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И УЧАЩИХСЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ "МОЯ БУДУЩАЯ ПРОФЕССИЯ"

Румянцева М.С. First Captive Flight (or Thoughts about my Future Job)

Румянцева Марина Сергеевна

студентка 5 курса,
направления подготовки «Педагогическое образование» (бакалавриат),
кафедра английского языка
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая
Григорьевича Столетовых

I think student-teaching period is the most essential part of studying at the University for any person; it is a time full of anticipations, dreams and fears. For many of us it becomes the crucial point, it helps to build career paths. A pilot needs some time to learn how to fly, and so do we – students. Our first captive flights under the guidance of efficient teachers, supervisors and even professors is a precious time to make best of ourselves.



I am not an exception to the rule. My essay consists of two parts: the first one is some reflections before my student-teaching period and the second one is an attempt to analyse two-month-being at school as a future teacher.

What Am I Ready for?

...At this very moment I am happy about the forthcoming student-teaching period. I have acquired so much knowledge in terms of the English language, methods of language teaching, psychology, etc., that I am eager to put it into practice and try to achieve some results.

The other day I looked through some of my notes in psychology, pedagogy, and Methods of Teaching the other day; it occurred to me that I am to appreciate them. Earlier they seemed to be just dry facts.

I shall confess I am a little selfish: I want this period to be a chance to dip once more into what I have already learned, to revise the material. When you try to explain something to another person, you can explore the depths of knowledge by yourself.

I cannot help still feeling a bit frightened. Such doubts as whether I am really well-prepared to tackle all difficulties which will arise haunt me. Apart from carrying knowledge, teachers do have other responsibilities. I think a lot about it. Sometimes I find myself looking for a technique which would help me to solve all problems in one sitting. It is impossible for sure, the only way out is to focus on your aim and to move to it step by step.

An efficient teacher is a Jack-of-all-trades indeed, but the most important things he should know are how to **manage** a lesson (to achieve productivity) and how to **act** (to keep pupils engaged). We have plenty of worthy materials nowadays, but I believe the most difficult thing is to choose appropriate exercises, games, tests, which will actually help me build up an interconnected lesson and to facilitate learning on the whole.

Another challenge is the number of pupils in the group! There are at least 15 of them... and no child should stay neglected!

A teacher should pay attention to the child's mood. It looks as if we had an elaborate antenna inside to collect waves from our "offsprings". After that our task is to filter the data received and to decide what levers to pull to make everybody in the class work hard. I suppose, to maintain discipline is the most pressing problem. Children are too restless and naughty creatures. Many of them are rather impulsive ... but, on the other side, they do not let you feel drowsy!

As for teenagers, they are often stubborn, impudent, and belligerent. Unfortunately, even if they see your good intentions, they do their best to spoil everything. Maybe that is a sort of an investigation of the world. In any case, I need to be patient but still consistent.

To sum it up, I would like to stress that I hope I am prepared more than less for the new role of a student-teacher and my only wish is not to lose my enthusiasm by the end of March ...

The Lessons I've Learnt from my Student-teaching

Teaching is not just giving lessons but a serious duty which demands thorough preparing, good mood and positive energy. That is the most impressive idea that entered my mind. Apart from it, I learnt some other amazing things from my student-teaching.

Teaching requires constant working on myself. I have to spend hours examining tons of books and surfing the Net in order to build a good lesson plan. My aim at school is to entice these wilful, bored, sulky, restless pupils and make them look forward to meetings with me. Student's books are only a recommendation for a teacher. Most of them (including new ones, unfortunately) supply either dry or out-of-date facts. Schoolchildren, nevertheless, want exciting and **relevant** information.

Besides, I need to think over the structure of any lesson plan and to make all its parts logically interconnected. It takes a lot of mental efforts and creativity. Another curious thing I have realized recently is that I used to stuff as many exercises as possible into a single lesson. Sometimes there was no time left to explain homework.



When I give a lesson, I need to control myself all the time not to make some silly mistakes or not to forget some details. A good teacher rehearses what needs to be explained beforehand to make explanations **short** and **explicit** (because children can lose their interest and concentration very quickly). At times, it is essential to make sure that inquisitive boys and girls (as well as not so inquisitive students) understand them properly.

Pupils are supposed to be the most active participants of any lesson, therefore I should give them a chance to express their ideas or even to argue about some vital issues. In such cases, however, problems related to school management may arise, so a teacher needs to develop a certain way to handle the discipline in the classroom. Do not scold your “offsprings” for doing something wrong. At first, try to understand the reasons of such behaviour. Anyway, I believe that the only good role for a teacher is to be “a scout”, not an executioner.



In each group there are (such) individuals who are ready to work all the time and those who show no desire to speak during the lesson. I must confess that sometimes I completely forget to ask the latter. However, while talking to them I have to be careful to ask only those questions, which will inspire shy children to join the communication. Quick-witted students are often ready to help their classmates. Why not take advantage of it? I can tell these smart pupils to explain the material to those who fails to catch on.

Giving marks is an indispensable part of any lesson but I should not make hasty decisions. Excellent marks especially if a student gets them for easy work do not always maintain pupils' motivation. On the other hand, I do not think that we ought to grudge praise for a good job.

To sum it up, two months of being at school proved to be a stepping stone to my future career! Now I would like to work with older children.



МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС ЭССЕ ДЛЯ СТУДЕНТОВ И УЧАЩИХСЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ «МОЕ НАУЧНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ»

Куприенко Д.А. Проблемы и перспективы внедрения терминальных систем переработки грузов в РФ

Куприенко Д.А.

студент гр. УВТМ-11

Научный руководитель:
д-р экон. наук, профессор

Архипов А.Е.

Сибирский государственный университет водного транспорта

Развитие смешанных перевозок способствовало возникновению и развитию мощных терминальных систем, и к настоящему времени за рубежом терминальные перевозки грузов являются основой всей системы междугородного и международного сообщения. Для оптимизации логистических процессов при переработке грузов в транспортно-экспедиторских системах существует настоятельная потребность выявления основных проблем современных терминальных систем, и найти методы их решения.

Грузовые терминалы представляют собой технические объекты для перегрузки грузов с одних видов транспорта на другие, и они создаются в пунктах взаимодействия друг с другом этих разных видов транспорта. При этом в большинстве случаев, кроме перегрузочных операций, на грузовых терминалах выполняют также временное хранение грузов, сортировку, комплектацию, формирование грузовых транспортных единиц и т.д. - всего до 40 разнообразных технологических операций [1]. Все эти операции грузопереработки требуют определенного информационного сопровождения. Поэтому работа грузового терминала невозможна без информационного, юридического, финансового обеспечения перерабатываемых грузопотоков. На всех этапах существует ряд проблем, которые требуют оперативного решения.

Технологический процесс терминальной системы включает три этапа: завоз грузов на терминал и развоз их с терминала; грузопереработка на терминале; линейная перевозка грузов между терминалами отправления и назначения [4].

При международных перевозках на терминалы завозятся грузы, требующие выполнения таможенных формальностей, подгруппировки и хранения, причем необходимость осуществления тех или иных логистических операций определяется видом груза, размером партии (отправки), расстоянием перевозки, временем грузопереработки и т.д. Размеры мелких отправок колеблются от нескольких килограммов до 3-5 тонн. Зарубежными транспортно-экспедиторскими фирмами

широко применяются операции сортировки грузов и комплектования отправок для ритейлеров с помощью высокомеханизированных (автоматизированных) сортировочных линий с автоматическим сканированием штрих-кодов на коробках, пакетах, контейнерах [3]. Чаще всего груз, пришедший на паллетах, хранят в один и два яруса, если характер груза позволяет штабелировать один поддон на другой. Из-за этого возникает ряд проблем таких как: затруднение доступа к необходимому грузу, трудности в нахождении необходимой паллеты. Кроме того, возрастает сложность учета товарно-материальных ценностей, увеличиваются удельные затраты на аренду складских площадей.

С целью рационального использования складских помещений, снижения затрат, а также для организации компьютерного учета товара необходимо использовать специальные стеллажи для хранения груза на поддонах. Зачастую груз, поступающий на склад, приходит не упакованный в паллеты, а в виде коробок или пачек в обычной или термоусадочной пленке, так называемый штучный груз. Если штучный груз большого объема и не очень большой номенклатуры и в дальнейшем предполагается его отправка большими партиями, то целесообразно его упаковывать на паллеты и хранить на стеллажах. Для этого могут быть использованы деревянные паллеты размером 1200 x 800 мм (международный плоский поддон). Если груз укладывается с большой высотой складирования, то его можно обвязать с помощью пластмассовых или металлических лент. Срок службы деревянных паллет - два-три месяца. Кроме того, они требуют постоянного ремонта. Поэтому наиболее целесообразно использовать металлические поддоны, срок службы которых составляет несколько лет.

Линейные (магистральные) перевозки между терминалами могут осуществляться различными видами транспорта и по разным схемам. При перевозках автомобильным транспортом используются большегрузные автопоезда, работающие по регулярным линиям по установленному расписанию. Загрузка на терминале производится в вечернее время, а движение автопоезда осуществляется ночью, чтобы утром прибыть в пункт назначения.

Качество терминальных перевозок характеризуется высокой скоростью доставки грузов и эффективным использованием транспортных средств. Поскольку грузы доставляются автотранспортом, склады должны быть оборудованы специальными эстакадами, что особенно важно при большом объеме товарооборота. При этом целесообразно применение специальных разгрузочных платформ, например консольный поворотный мост с опорой на задний край кузова. Выгрузка автомобилей при применении таких платформ производится достаточно оперативно. Для выгрузки могут быть использованы ручные гидравлические тележки и электрические или дизельные погрузчики.

В отличие от складских предприятий, выполняющих, прежде всего, функции складирования и хранения грузов, на терминалах число функций значительно увеличивается. Наряду с грузонакоплением, основной функцией является

грузопереработка, связанная с разукрупнением и укрупнением партий грузов, формированием и расформированием отправок по направлениям перевозки, переработкой тарно-штучных грузов (мелких и крупных партий, мелко-, средне- и крупнотоннажных контейнеров), упаковкой и пакетированием, маркировкой грузов, выполнением комплекса сервисных и коммерческо-логистических услуг [2].

Работа большинства перегрузочных пунктов значительно затрудняется из-за несоответствия их технического оснащения постоянно возрастающим объемам перевозок груза. Диспропорции в развитии мощностей транспортных устройств возникают не только при взаимодействии различных видов транспорта, но и в пределах функционирования одного вида транспорта. Главным вопросом определения мощности постоянных устройств является проверка их пропускной способности, и, при ее недостатке, выбор экономического варианта повышения мощности устройств с учетом технико-экономических показателей [4].

Сложность этих задач заключается в необходимости учета многочисленных одновременно и последовательно протекающих в перевалочном пункте производственных процессов. Усложняют процесс управления стохастичность материальных и смежных с ним потоков, наличие между ними связей, влияния многочисленных факторов и ограничений, накладываемых на систему переработки грузов. Для решения этих задач широко применяются методы экономико-математического и имитационного моделирования, теория массового обслуживания и т.д.

Многофункциональная деятельность по терминальной переработке грузов невозможна без применения современных информационных технологий и автоматизированных систем. Использование таких систем позволяет уменьшить сроки и повысить качество обработки грузов. Это достигается благодаря более полному контролю исполнения технологического цикла и уменьшению потерь и нарушений при обработке груза.

Библиографический список

1. *Архипов А.Е., Севрюков И.Ю.* Трансформация транспортной отрасли в сфере материального производства и туризма: влияние глобализации // Интегральные и дифференциальные парадигмы развития науки и практики России: Сборник научных статей. – СПб.: Санкт-Петербургский Центр системного Анализа, 2018. – С. 189 – 190.

2. *Архипов А.Е., Севрюков И.Ю.* Управление конкурентоспособностью компании: стратегические аспекты: Инновации в современном мире: Сб. статей Международной научно-практической конференции. – М.: ЕФИР, 2015. – 59 – 62.

3. *Григорьев Е.А.* Ресурсосбережение как фактор эффективности транспортного производства // Научные проблемы транспорта Сибири и Дальнего Востока. – 2014. - №1-2. – С. 52 – 54.

4. *Масленников С.Н.* Инфраструктура транспорта: логика и логистика // Научные проблемы транспорта Сибири и Дальнего Востока. – 2015. - №1. – С. 3 – 6.



ISBN 978-1-304-94590-7



9 781304 945907

Формат 60x84/16. Усл. печ. л. 2.3. Тираж 100 экз.
Издательство НОО Профессиональная наука
Нижний Новгород, ул. Горького, 4/2,
4 этаж, офис №1
Издательство Smashwords, Inc.